



BREVE INTRODUCCIÓN

La Industria en general, y la Pequeña y Mediana Industria en especial y particular, están contestes que, pese a las dificultades, compromisos y desafíos de una etapa caracterizada por un proceso sostenido -a veces artificialmente – de sustitución de importaciones, una economía cerrada con un fuerte e intervencionista sector “Gobierno” pero a su vez, con un sector empresario de alta rigidez (incluso de sus Instituciones Empresarias) con escaso dinamismo frente a la innovación, la incorporación a I+D+i, y a la introducción del diseño industrial y su propia matriz productiva orientada a los “no transables” ha llegado -o está llegando de modo inexorable- a su fin.

La nueva “matriz productiva” que se le ofrece al sector empresario, tiene un fuerte acento en la denominada “bio-economía” en la que Argentina posee fuertes y decisivas ventajas comparativas, tanto en las variedades productivas, como en el conocimiento asociado que permite una cada mayor sofisticación y conforman un modo consistente y sustentable de agregar valor a la producción de ése sector que simultáneamente está reorientándose, en muchos casos hacia la denominada “economía circular”, que pone en evidencia su creciente productividad y competitividad.

Digámoslo brevemente; ése es el “modelo de desarrollo” que se le propone al sector empresario y en nuestra visión, aunque parcialmente, manifestamos nuestro acuerdo.

Sin embargo, la Industria, y en particular a quienes representamos, la pequeña y Mediana Industria, no ve el modo en que esa política de desarrollo la incluye de modo efectivo.

NUESTRA VISION

1. Es cierto, que existen decisiones importantes que tratan de brindar apoyo y acompañamiento a las PYMI para su inserción en la economía global. Pero lo cierto es que pese a los mejores e intensos esfuerzos los resultados son magros. Las razones tienen dos fuentes importantes: de un lado una “burocracia diplomática” en muchos casos poco capacitada y en otros con falta de compromiso que no responde de modo efectivo, sobre todo a las necesidades de las PYMI.

Pero el otro aspecto, tal vez más complejo y estructural, es que las PYMI requieren para su transformación de “productoras de no no-transables” o de escasa inserción internacional a productoras de una proporción creciente de “transables” de políticas públicas consistentes y sustentables y coherentes con el objetivo de que estas empresas adquieran inserción internacional y mejoren el perfil de la “matriz productiva”.

Así, entendemos que se hace imprescindible un diálogo con los actores, no siempre representados por las Cámaras Sectoriales que son controladas por los sectores más concentrados y donde la PYMI desarrolla un rol marginal en las decisiones y desarrollo de propuestas.

2. Vemos con beneplácito el desarrollo de soluciones logísticas que resultan imprescindibles para el desarrollo político, social y económico de amplias regiones que fueron sometidas a

UNIÓN INDUSTRIAL DEL OESTE

Parque Industrial La Cantábrica • Tres Arroyos 329, Haedo. - CP B1706FWC - Buenos Aires - Argentina.
Tel. 4627-8753 / 4628-3239 / 4627- 2476 • uio@uio.org.ar • www.uio.org.ar



la marginalidad (desarrollo de trenes, ampliación, mejora y construcción de rutas más seguras, la llamada “revolución de los aviones”, entre otras soluciones)

Sin embargo, la Industria Pequeña y Mediana aún no logra ser incluida en esos desarrollos en tanto la cuestión logística y sus elevados costos asociados, resultan un serio impedimento a su expansión a nuevos mercados, sobre todo interiores.

En nuestra visión entendemos que es urgente encarar el desarrollo de variantes multimodales, que con responsabilidad y compromiso resuelvan las “aduanas interiores” y sus costos (Tasas, IIBB, etc.).

Pero a su vez, debe resolverse del modo más adecuado los costos tributarios asociados a la exportación. Ejemplo, una parte o pieza que atraviesa varias provincias o municipios carga con costos tributarios que no son reconocidos como “devolución de impuestos” y que o bien se trasladan al mercado interno o incluidos en el producto transable, lo discriminan en el mercado internacional. Son los “costos ocultos” que paga la producción y que deben perder la opacidad actual o bien ser directamente eliminados.

3. Entendemos que existen otras cuestiones de singular trascendencia, tales como las cuestiones del financiamiento, y la necesaria reforma de las relaciones laborales. Son temas que mencionamos, pero sabemos, y estamos seguros, que forman parte prioritaria de su agenda.

Sin embargo, como mencionamos, la transformación de la matriz productiva requiere, para aquellos ítems estructurales, un financiamiento adecuado, consistente y sustentable. La ampliación, modernización e incluso la transformación productiva orientada a una acumulación de capital que pueda ser uno de los argumentos proactivos del desarrollo económico y social requiere una atención profesional, especializada y diferenciada. No es posible que cuestiones de tamaño trascendencia no sean objeto de una solución específica y factible. Sin ésta solución, veremos que la dinámica de la transformación en curso producirá un proceso de concentración de muy difícil resolución en el campo social.

Ing. Edgardo Gámbaro
Presidente

Morón, 26 de Abril de 2019.

UNIÓN INDUSTRIAL DEL OESTE

Parque Industrial La Cantábrica • Tres Arroyos 329, Haedo. - CP B1706FWC - Buenos Aires - Argentina.
Tel. 4627-8753 / 4628-3239 / 4627- 2476 • uio@uio.org.ar • www.uio.org.ar